15.09.2022 №23-431 Керівнику

підприємства, організації

**Шановні панове!**

**Дійсним повідомляємо, що ПрАТ «ЮЖКОКС» проводить вибір постачальнка на постачання АТИ**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Відповідальна особа | Начальник бюро закупівель Глова Є.А. |
| 2. | Електронна адреса для приймання комерційних пропозицій | [Evgeny.Glova@bkoks.dp.ua](mailto:Evgeny.Glova@bkoks.dp.ua) та (ОБОВЯЗКОВО) [tender.tmc@bkoks.dp.ua](mailto:tender.tmc@bkoks.dp.ua) |
| 3. | Форма проведення процедури вибору постачальника | Закрита |
| 4. | Форма надання комерційних пропозицій | В електронному вигляді, **відповідно до встановленої форми** |
| 5. | Критерії визначення найкрощої пропозиції | Мінімальна ціна, найкращі умови оплати, поставки та гарантійні забов'язання, **наявність статусу виробника**, нпявність позитивних референцій |
| 6. | Дата та час початку прийому пропозицій | 15.09.2022 |
| 7. | Дата та час закінчення прийому пропозицій | 17.09.2022 |
| 8. | Період закупівлі | Згідно з додатком |
| 9. | Додатки | Перелік ТМЦ для придбання |

**Пропозицію альтернатив проводити (відповідно до необхідних технічних характеристик).**

Додаткові переваги претендентам щодо визнечення переможця:

- Умови поставки – DDP (Склад Покупця м. Кам'янське);

- Умови оплати – оплата на протязі 75 календарних днів з момента поставки.

Відповідь просимо надати у вигляді комерційної пропозиції з обов'язковим зазначенням усіх необхідних умов постачання.

**Комерційну пропозицію просимо надати у двох варіантах:**

**1. На бланку підприємства з Вашим підписом та печаткою**

**2. У форматі Excel без видалення рядків у формі додатка**

Обов’язкова вимога:

Надання копії нормативно-технічної документації виробника.

**згода працювати за типовим договором підприємства Замовника.**

Переважне постачання в мінімальні терміни.

Відповідь просимо дати з дотриманням всіх даних, що запитуються і в зазначені терміни. Ціна товару має бути зафіксована на 60 кал. днів, а також включати постачання узгодженими партіями в необхідний період. Без зазначених ключових даних, а також с перевищенням кінцевого терміну - комерційні пропозиції до розгляду не прийматимуться.

Проводячи тендер, ми не приймаємо будь-яких забов'язань із укладання договору з учасником тендера, зокрема переможуем тендеру.

Сподіваємось на взаємовигідну співпрацю!

**З повагою,**

**начальник відділу закупівель І.С. Шинкарьова**

Вик. Глова Є.А.