15.04.2021 №23-247 Руководителю

предприятия, организации

**Уважаемые господа!**

**Настоящим сообщаем, что ЧАО «ЮЖКОКС» проводится выбор поставщика на поставку грохота инерционного ГВИ 3,75х2-А.00.000 СБ**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 1. | Ответственное лицо | Начальник бюро закупок Глова Е.А. |
| 2. | Электронный адрес для приема коммерческих предложений | [Evgeny.Glova@bkoks.dp.ua](mailto:Evgeny.Glova@bkoks.dp.ua)и (ОБЯЗАТЕЛЬНО) [tender.tmc@bkoks.dp.ua](mailto:tender.tmc@bkoks.dp.ua) |
| 3. | Форма проведения процедуры выбора поставщика | Закрытая |
| 4. | Форма предоставления коммерческих предложений | В электронном виде, **согласно установленной формы** |
| 5. | Критерии  определения наилучшего предложения | Минимальная цена, наилучшие условия оплаты, поставки и гарантийные обязательства, **наличие статуса производителя**, наличие положительных референций |
| 6. | Дата и время начала приема предложений | сегодня |
| 7. | Дата и время окончания приема предложений | 22.04.2021 |
| 8. | Период закупки | Май – июнь 2021 г |
| 9. | Приложения | Перечень ТМЦ к приобретению |

**Предложение альтернатив производить (в соответствии с требуемыми техническими характеристиками).**

Дополнительные преимущества претендентам при определении победителя:

- Условия поставки – DDP (Склад Покупателя г.Каменское);

- Условия оплаты – оплата в течение 75 календарных дней с момента поставки.

Ответ просим предоставить в виде коммерческого предложения с обязательным указанием всех необходимых условий по поставке.

**Коммерческое предложение просим направлять в двух вариантах:**

**1. На бланке предприятия с Вашей подписью и печатью**

**2. В формате Excel без удаления строк в форме Приложения**

Обязательное требование:

предоставление копии нормативно-технической документации производителя.

**согласие работать по типовому договору предприятия Заказчика.**

Предпочтительна поставка в минимальные сроки.

Ответ просим дать с соблюдением всех запрашиваемых данных и в указанные сроки. Цена товара должна быть зафиксирована на 60 кал. дней, а также включать в себя поставку согласованными партиями в требуемый период. Без указанных ключевых данных, а также с превышением конечного срока - коммерческие предложения к рассмотрению приниматься не будут.

Проводя тендер, мы не принимаем на себя каких-либо обязательств по заключению договора с участником тендера, в т.ч. победителем тендера.

Надеемся на взаимовыгодное сотрудничество!

**С уважением,**

**начальник отдела закупок Е.А. Глова**

(0569) 565-681